



Ausbildung zum Strategicoach für die Engpass-Konzentrierte Strategie

Inhalte der Ausbildung:

- Auftragsklärung und Zieldefinition
- Treffen einer Coaching-Vereinbarung
- Rollenklärung und Verantwortung
- Möglichkeiten und Grenzen der EKS-Methode im Businesscoaching
- Abgrenzung von Coaching und Beratung im Rahmen der EKS
- Einführung in die ganzheitliche Spezialisierung
- Umgang mit Widerständen im Spezialisierungsprozess
- Dokumentation der Ergebnisse
- Strukturierung des Coachingprozesses anhand der sieben Phasen der EKS:
 1. Analyse der Ist-Situation und der speziellen Stärken
 2. Analyse des grössten Nutzenpotenzials und möglicher Spezialisierungen
 3. Analyse und Definition der Erfolg versprechendsten Zielgruppe
 4. Analyse von Engpässen und Durchführen von Zielgruppentests
 5. Ausprägen von Alleinstellungsmerkmalen und Umgang mit Akzeptanzhürden
 6. Strategische Kooperation
 7. Langfristige Ausrichtung anhand konstanter Grundbedürfnisse

Die Ausbildung umfasste 64 Präsenzstunden und rund 60 Stunden Selbststudium der EKS-Methodik.
Während der Ausbildung wurde ein Probecoaching durchgeführt mit einem Aufwand von rund 20 Stunden.

Die EKS-Akademie verleiht

Thomas Göller

den Titel:

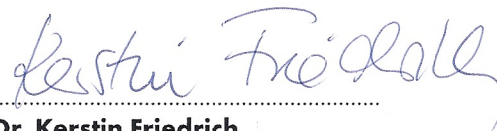
**"Zertifizierter Strategicoach für die
Engpass-Konzentrierte Strategie (EKS)
nach Prof. h.c. Wolfgang Mewes"**

Hörselberg-Hainich am 11. März 2013



.....

Thomas Ruf
Geschäftsführer
EKS-Akademie GmbH



.....

Dr. Kerstin Friedrich
Leitung
EKS-Akademie GmbH